

TECHNIK HANDLOWIEC - charakterystyka zawodu

DLA KOGO?

Zawód handlowca należy do zawodów typowo usługowych. Ważne zatem dla przyszłego handlowca są cechy:

- komunikatywność,
- kupiecka uczciwość,
- umiejętność pracy w zespole,
- miła aparycja.

UMIEJĘTNOŚCI:

Technik handlowiec powinien być przygotowany do wykonywania następujących zadań zawodowych:

- 1) organizowania prac w zakresie sprzedaży;
- 2) wykonywania prac związanych z obsługą klientów
- 3) prowadzenia działań reklamowych i marketingowych;
- 4) organizowania i prowadzenia działalności handlowej;
- 5) zarządzania firmą handlową.

KWALIFIKACJE

1. Prowadzenie sprzedaży
2. Prowadzenie działalności handlowej

ZAWODY ZWIĄZANE Z TYM KIERUNKIEM

- Handlowiec
- Merchandiser
- Kasjer sklepowy
- Menedżer produktu
- Przedstawiciel handlowy
- Pracownik działu marketingu
- Pracownik agencji reklamowej
- Pracownik działu obsługi klienta
- Sprzedawca usług finansowych



MIEJSCA PRACY

- punkty sprzedaży detalicznej,
- hurtownie i magazyny,
- agencje reklamowe lub marketingowe,
- działy handlu i marketingu,
- własna firma handlowa.

KIERUNKI STUDIÓW ZWIĄZANE Z HANDELEM:

- ✚ Handel zagraniczny
- ✚ Marketing
- ✚ Transport i spedycja
- ✚ Handel i zarządzanie sprzedażą
- ✚ Reklama multimedialna
- ✚ Organizacja i technika handlu.